

# ニシムラ株式会社

URL [ニシムラ株式会社 \(nsmr.co.jp\)](http://nsmr.co.jp)

Email [sakai-masao@nsmr.co.jp](mailto:sakai-masao@nsmr.co.jp)

Tel 075-671-1061



知れば知るほど面白い！

創業94年を迎える電設資材の総合商社です。

当社は、今年で創業94周年を迎える、  
電設資材の商社としては、京都で最も歴史ある会社です。  
地域密着型の営業展開で、人とのつながりを大切にしています。

現在は創業100周年を目指し、今後も“社会になくてはならない存在”として地域の暮らしに貢献していきます。

## 私たちについて

### 人と人とのつながりを大切に

当社の強みは、お客様、仕入れ先、社員など、人と人との関係を何よりも大切にしていること。創業時から変わらず長いお付き合いをさせてもらっている“ニシムラファン”のお客様も多く、当社の大きな財産となっています。

また社員旅行、社内運動会、社員決起大会など社員の交流の場も多くあり、アットホームな雰囲気づくりを心がけています。



社内スポーツフェスティバル最終種目リレーのスタート

## 事業内容

### お客様感謝のエレトピア

ニシムラの大イベント「エレトピア」

京都市伏見区の京都パルスプラザにて、毎年2回の展示即売会を行っています。様々な趣向を凝らし、各業種の協力を得てお客様に喜んでいただける場を提供しています！



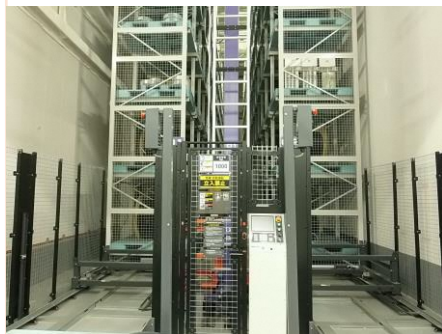
### 未経験でも大丈夫！

教育研修制度を整えています！  
商材数の多い電設資材ですが、主要商品の知識を身に付けるところからスタートするので大丈夫。メーカー主催の勉強会や社内研修で最新情報をしっかり把握していきます。半年ほどじっくり経験を積めるので安心！



### ジャスト・イン・タイム

本社に設備された、最新鋭の自動倉庫などに集積された数万種に及ぶ商品群を、スピーディーに配送します。「ジャスト・イン・タイム」がニシムラのもットー。必要なモノを、必要な時、必要な場所へ確実に届けます。



## 代表/人事担当より

### モノよりヒト

ニシムラは、何よりも「人」が財産と考えています。

それは、お客様が担当者の「人」としての魅力を買って、仕事を提供して下さるからです。

ルートセールスとは言え、営業活動の中で様々な人との出会いがあります。ただ商品売るのではなく、何よりも人間的な魅力を磨き、信頼関係を育んでいくことが重要です。それを心掛けながら仕事に取り組むことで、人脈が広がるとともにあなた自身の人間としての幅も広がります。



## 一緒に働く仲間

### 「社員重視」の会社！

会社が発展するも衰退するも「人」。だから社員を大切にすることを実践しています。

福利厚生面はもちろん、雇用面でも働く意欲があれば何歳まででも無制限！

取締役を除き73歳のメンバーも活躍中です。

腰を据えて働ける条件が整っていますよ。



# 会社情報

|      |                    |      |                          |
|------|--------------------|------|--------------------------|
| 会社商号 | ニシムラ株式会社           | 創業   | 昭和5年                     |
| 代表者  | 代表取締役社長 蔵岡 仁史      | 資本金  | 4,000万円                  |
| 所在地  | 京都府京都市南区上鳥羽角田町32番地 | 従業員数 | (企業全体) 296名<br>(就業場所) 8名 |
| 業種   | 機械器具卸売業            |      |                          |

# 募集職種

|           |   |
|-----------|---|
| 求人職種      | 営業（ルートセールス）                             |
| 仕事内容      | 固定得意先への営業及び商品納入                         |
| 雇用形態      | 正社員                                     |
| 募集人員      | 2名                                      |
| 必要なスキルや経験 | 普通自動車免許証（マニュアル）、パソコンの基本スキル              |
| 月給目安      | 230,000～（経験・年齢考慮）                       |
| 年収目安      | 年収400万円／ルート営業職 経験4年                     |
| 就業場所      | 舞鶴営業所                                   |
| 就業時間      | ※8:30～17:30（休憩 60分）<br>時間外労働 有（月平均10時間） |
| 休日・休暇     | 土・日・祝 夏期、年末年始                           |
| その他       | ※年間休日 120日（2025年より）                     |

# インターンシップ・会社見学

ニシムラ株式会社 舞鶴営業所 において、会社説明会・見学会実施、ご希望の日程を提示していただき調整させていただきます。